



# Развитие лизинга в регионах

Елена Банникова,  
региональный директор по ЦФО

# ИНТЕРЛИЗИНГ В ЦИФРАХ

24

года на рынке

29

млрд рублей ЧИЛ<sup>1</sup>

TOP-5

частных ЛК по работе с МСБ

60

городов присутствия

3 200

поставщиков<sup>2</sup>

ruA-

прогноз стабильный  
рейтинг Эксперт РА

221

партнёрские точки<sup>3</sup>

5 500

клиентов<sup>2</sup>

12

место по объёму  
нового бизнеса<sup>4</sup>

600+

сотрудников

6 200

сделок за 2022 г.

1HH.RU

рейтинг работодателей<sup>5</sup>

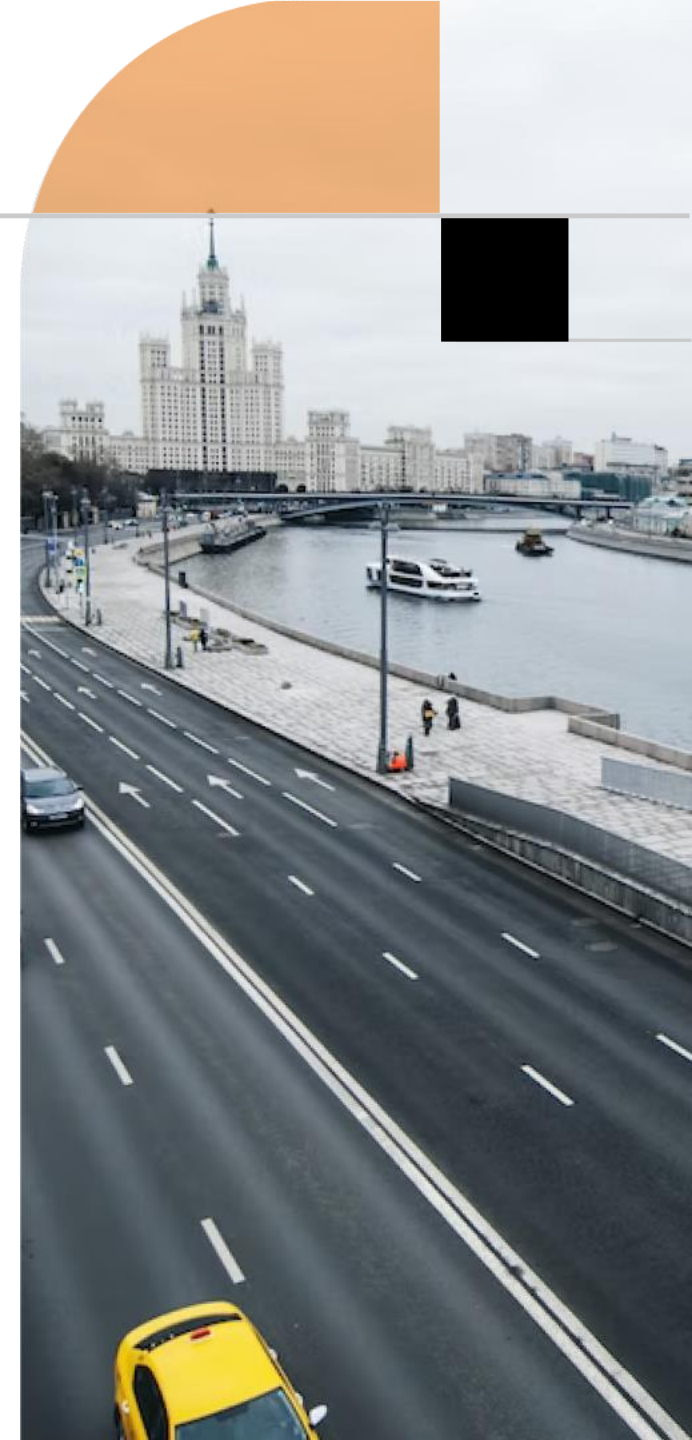
<sup>1</sup> данные МСФО на 01.01.23

<sup>2</sup> в портфеле на 01.01.2023

<sup>3</sup> на 01.01.23

<sup>4</sup> на основе последнего актуального рейтинга Эксперт РА

<sup>5</sup> первое место среди лизинговых компаний с численностью от 251 чел. до 1000 чел



# КАК ВЫБИРАЕМ РЕГИОН

---



Население



Инвестиции в основные  
средства в регионе



Количество юрлиц и ИП  
в регионе



Люди

# С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ...ФИЛИАЛ

---



с человека

# МОИ ПРАВИЛА МЕНЕДЖМЕНТА: ОБЩИЕ

---

## ДИСЦИПЛИНА

- трудовая
- качество работы с заявками

## ЧЕСТНОСТЬ

- при подборе
- в работе

## ПРАВИЛА

- прописывать
- соблюдать
- вводить новые/обсуждать

## ДЕЛЕГИРОВАНИЕ

- все что может быть делегировано – должно быть делегировано
- усиливаем сильные стороны, а не слабые

# МОИ ПРАВИЛА МЕНЕДЖМЕНТА: НОВЫЕ ФИЛИАЛЫ

---

## ВЫБОР СЕГМЕНТОВ

- каналы продаж
- предметы лизинга
- задачи/KPI

## ЛОЯЛЬНОСТЬ

- ценообразование
- каналы/ПЛ

## ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА

- дополнительные обучения
- визиты (РД, РФ, менеджер по работе с поставщиками, группа по работе с партнерами)



# ЧТО НУЖНО ДЛЯ УСПЕХА

---

*Знать, что делать. Знать, как делать. Взять и сделать!*

*И. Манн*



Время



Качественный подбор  
и обучение



Максимум информации



Внимание





 **ИНТЕРЛИЗИНГ**

Елена Банникова,  
региональный директор по ЦФО

+7 (910) 428-46-48  
[bes@ileasing.ru](mailto:bes@ileasing.ru)